PROGRAMMA DEL CORSO DI IMPRESE E SOCIETÀ

SETTORE SCIENTIFICO IUS/04

CFU

12

RISULTATI DI APPRENDIMENTO ATTESI

/**/

Conoscenza e capacità di comprensione

Il corso intende fornire agli studenti le conoscenze di base e gli strumenti fondamentali dell'analisi giuridica nella materia del diritto commerciale, con specifico riferimento all'ambito dell'impresa individuale e collettiva.

Tale obiettivo non può prescindere dall'apprendimento di un linguaggio "giuscommercialistico" e dalla capacità di utilizzo dello strumento codicistico.

Abilità comunicative

L'esposizione del materiale didattico e l'ascolto delle lezioni consentiranno agli studenti di argomentare con un lessico preciso ed appropriato.

MODALITÀ DI ESAME ED EVENTUALI VERIFICHE DI PROFITTO IN ITINERE

/**/

L'esame può essere sostenuto sia in forma scritta che in forma orale. Gli appelli orali sono previsti nella sola sede centrale di Roma. Gli esami scritti, invece, possono essere sostenuti sia nella sede centrale che nelle sedi periferiche.

L'esame orale consiste in un colloquio nel corso del quale il docente formula di solito tre domande. L'esame scritto consiste nello svolgimento di un test con 31 domande. Per ogni domanda lo studente deve scegliere una di 4 possibili risposte. Solo una risposta è corretta.

Sia le domande orali che le domande scritte sono formulate per valutare sia il grado di comprensione delle nozioni teoriche sia la capacità di ragionare utilizzando tali nozioni. Le domande sulle nozioni teoriche consentiranno di valutare il livello di comprensione. Le domande che richiedono l'elaborazione di un ragionamento consentiranno di valutare il livello di competenza e l'autonomia di giudizio maturati dallo studente.

Le abilità di comunicazione e la capacità di apprendimento saranno valutate attraverso le interazioni dirette tra docente e studente che avranno luogo durante la fruizione del corso (videoconferenze ed elaborati proposti dal docente).

MODALITÀ DI ISCRIZIONE E DI GESTIONE DEI RAPPORTI CON GLI STUDENTI

L'iscrizione ed i rapporti con gli studenti sono gestiti mediante la piattaforma informatica che permette l'iscrizione ai corsi, la fruizione delle lezioni, la partecipazione a forum e tutoraggi, il download del materiale didattico e la comunicazione con il docente. Un tutor assisterà gli studenti nello svolgimento di queste attività

ATTIVITÀ DI DIDATTICA EROGATIVA (DE)

/**/

72 Videolezioni + 72 test di autovalutazione Impegno totale stimato: 72 ore

ATTIVITÀ DI DIDATTICA INTERATTIVA (DI)

/**/

Redazione di un elaborato

Partecipazione a una web conference

Svolgimento delle prove in itinere con feedback

Svolgimento della simulazione del test finale

Totale 12 ore

ATTIVITÀ DI AUTOAPPRENDIMENTO

/**/

216 ore per lo studio individuale

LIBRO DI RIFERIMENTO

/**/

Dispense del docente. G.F. Campobasso, Manuale Di Diritto Commerciale. Torino: UTET, 2017

PROGRAMMA DIDATTICO

- Impresa e imprenditore (Lezioni 1-6)
- Le categorie di imprenditori (Lezioni 7-12)
- Lo statuto dell'imprenditore commerciale (cenni alle procedure concorsuali) (Lezioni 13-18)
- L'azienda (Lezioni 19-24)
- I segni distintivi (Lezioni 25-30)
- La disciplina della concorrenza (Lezioni 31-36)

- I consorzi fra imprenditori (Lezioni 37-42)
- Le società di persone: società semplice, società in nome collettivo e società in accomandita semplice (Lezioni 43-48)
- La società di capitali: società per azioni, società a responsabilità limitata e società in accomandita per azioni (Lezioni 49-54)
- Le società cooperative (Lezioni 55-60)
- Le operazioni straordinarie: trasformazione, fusione e scissione (Lezioni 61-66)
- Le società europee (Lezioni 67-72)
- 1 INTRODUZIONE AL DIRITTO COMMERCIALE 2 L'IMPRENDITORE 3 LE CATEGORIE DI IMPRENDITORE: PICCOLO IMPRENDITORE E IMPRENDITORE COMMERCIALE 4 - L IMPRENDITORE AGRICOLO 5 - LO STATUTO DELL?IMPRENDITORE COMMERCIALE 6 - L?AZIENDA ED I SEGNI DISTINTIVI 7 - NOZIONE DI SOCIETE PRINCIPI GENERALI 8 - LE SOCIETDI PERSONE: DISCIPLINA GENERALE 9 - LE SOCIETDI PERSONE: POSIZIONE DEI CREDITORI 10 - LE SOCIETDI PERSONE: LO SCIOGLIMENTO DEL VINCOLO SOCIALE 11 - LA SOCIETIN ACCOMANDITA SEMPLICE 12 - LA SOCIETPER AZIONI: NOZIONE E CARATTERI ESSENZIALI 13 - LA COSTITUZIONE DELLA SOCIETPER AZIONI 14 - LA SOCIETPER AZIONI: NULLITE CONFERIMENTI 15 - LE AZIONI 16 - LE CATEGORIE DI AZIONI 17 - LE MODALITDI CIRCOLAZIONE DELLE AZIONI 18 -L?ASSEMBLEA: NOZIONE, CONVOCAZIONE E COSTITUZIONE 19 - L?ASSEMBLEA E LA RAPPRESENTANZA 20 - LO SVOLGIMENTO DELL?ASSEMBLEA ED I SINDACATI DI VOTO 21 - LA INVALIDITDELLE DELIBERE ASSEMBLEARI E IL PROCEDIMENTO DI IMPUGNAZIONE 22 - L'ORGANO AMMINISTRATIVO NELLE SOCIETPER AZIONI 23 - IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE E GLI ORGANI DELEGATI 24 - LA RAPPRESENTANZA DELLA SOCIET PROFILI GENERALI E RESPONSABILITA' 25 - LA RESPONSABILITDEGLI AMMINISTRATORI VERSO I SOGGETTI DIVERSI DALLA SOCIETA' 26 -SISTEMI ALTERNATIVI DI AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO: IL SISTEMA DUALISTICO 27 - LE OBBLIGAZIONI 28 - IL BILANCIO 29 - LO SCIOGLIMENTO DELLE SOCIETA DI CAPITALI 30 - LA LIQUIDAZIONE 31 - LE OPERAZIONI STRAORDINARIE: PRINCIPI 32 - LA TRASFORMAZIONE IN S.R.L. 33 - LA FUSIONE: CONCETTI GENERALI ED ADEMPIMENTI PRELIMINARI ALLA DECISIONE 34 - LA DECISIONE E L ATTO DI FUSIONE 35 - OPERAZIONI SULLE PROPRIE PARTECIPAZIONI 36 - LA SOCIETA' A RESPONSABILITA' LIMITATA 37 - S.R.L. : I CONFERIMENTI ED IL FINANZIAMENTO DEI SOCI 38 - I FINANZIAMENTI DEI SOCI 39 - GLI EFFETTI DELLA POSTERGAZIONE DEI FINANZIAMENTI 40 - S.R.L.: LA PARTECIPAZIONE SOCIALE: NOZIONE E CARATTERISTICHE GENERALI 41 - LA TRASFERIBILITDELLA PARTECIPAZIONE SOCIALE NELLA S.R.L.: PROFILI GENERALI 42 - IL TRASFERIMENTO DELLE PARTECIPAZIONI SOCIALI DELLE S.R.L.: IL PROCEDIMENTO 43 - IL TRASFERIMENTO DELLE PARTECIPAZIONI SOCIALI DELLE S.R.L.: PARTICOLARI CASI 44 - IL RECESSO DEL SOCIO NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI 45 - LE SINGOLE CAUSE DI RECESSO IL PROCEDIMENTO DI LIQUIDAZIONE 46 - S.R.L.: LA CADUCAZIONE DEL RECESSO E LA LIQUIDAZIONE DELLA QUOTA AL RECEDENTE 47 -S.R.L.: L?ESCLUSIONE DEL SOCIO 48 - S.R.L.: LE DECISIONI DEI SOCI E L?AMMINISTRAZIONE DELLA SOCIET 49 - S.R.L.: LE MODIFICAZIONI DELL?ATTO COSTITUTIVO 50 - L ASSETTO ORGANIZZATIVO IN GENERALE 51 - LE COMPETENZE DEI SOCI 52 - DECISIONI DEI SOCI: PROFILI GENERALI 53 - INVALIDITA DELLE DECISIONI DEI SOCI 54 - PARTICOLARI QUESTIONI APPLICATIVE IN MATERIA DI DECISIONI DEI SOCI 55 - I PATTI PARASOCIALI IN GENERALE 56 - I PATTI PARASOCIALI NELLA S.R.L. 57 - L AUMENTO DI CAPITALE NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI 58 - L?AUMENTO REALE E L?AUMENTO GRATUITO DI CAPITALE NELLE S.R.L. 59 - LA RIDUZIONE DEL CAPITALE SOCIALE NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI 60 - LA RIDUZIONE DEL CAPITALE SOCIALE DELLE S.R.L.: PER PERDITE 61 - I TITOLI DI DEBITO DELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI 62 - LA CIRCOLAZIONE DEI TITOLI DI DEBITO DELLE S.R.L. 63 - SOCIETA RESPONSABILITLIMITATA SEMPLIFICATA E A CAPITALE RIDOTTO 64 - IL FALLIMENTO DELLE S.R.L. 65 - GLI EFFETTI DEL FALLIMENTO DELLE S.R.L. 66 - LA S.R.L. DI GRUPPO 67 - L ARBITRATO ECONOMICO NELLE S.R.L. 68 - LA S.R.L. CONSORTILE 69 - START-UP INNOVATIVA ED INCUBATORE CERTIFICATO: PROFILI GENERALI 70 - START-UP INNOVATIVE S.R.L.: STRUTTURA FINANZIARIA E PARTICOLARI CASI APPLICATIVI 71 - START-UP: DEROGHE AL DIRITTO SOCIETARIO 72 - IL **CROWDFUNDING**

Il docente si riserva il diritto di modificare i titoli delle lezioni